



RENCONTRES BtoB

OBJECTIFS

- Présenter ses produits à des acheteurs internationaux
- Développer ses ventes à l'international

CIBLE

- Entreprises agroalimentaires (tous secteurs) et viticulture

DEROULEMENT

- Réalisation préalable d'un diagnostic export
- Réalisation d'une fiche de présentation décrivant l'entreprise et ses produits
- Sélection des acheteurs internationaux par la CCI2B en partenariat avec BUSINESS France selon le ciblage précis
- Lors d'une opération collective, établissement par la CCI2B de rendez-vous individuels (acheteurs/entreprise) selon les produits de l'entreprise et les besoins des acheteurs : 30 à 45 minutes en face à face

LES +

Lors d'une opération collective, rencontre individuelle avec des acheteurs internationaux spécialisés, désireux de découvrir les productions locales

> Prestation gratuite

> Période 2019

> Pré-requis :
Diagnostic export

> Lieu : cf.
Programme

CONTACT

Thomas Osmin
GAUDIN
export@ccihc.fr

RESTEZ INFORMÉS

